Ystyriaethau i ddechrau Gardd Marchnad

Mae nifer gerddi marchnad y DU a mentrau garddwriaeth bwytadwy bach ar gynnydd, gan adeiladu gwytnwch mewn cadwyni cyflenwi ar raddfa fach a mynd ati i gynyddu faint o gynnyrch sydd ar gael yn lleol. P'un a ydych yn arddwriaethwr profiadol neu'n newydd i'r sector, mae dechrau gardd farchnad yn gofyn am gynllunio manwl yn gyffredinol, er mwyn sicrhau bod eich busnes yn cael y cychwyn cryfaf posibl.

Bydd y daflen ffeithiau hon yn cyflwyno ystyriaethau ymarferol a busnes i gynorthwyo gyda lansio'ch menter newydd.

Dewis y model busnes cywir

Mae yna nifer o wahanol fodelau busnes sy'n addas i ardd farchnad neu fenter o raddfa debyg, ac mae dod o hyd i'r un cywir yn gofyn am ddealltwriaeth o dri maes allweddol:

Beth i'w werthu, sut i werthu ac i bwy y dylid gwerthu

Bydd y ffactorau hyn yn pennu sut bydd y busnes yn cynhyrchu incwm, pa adnoddau sy'n ofynnol a phryd a sut i roi cychwyn arni. Mae rhai o'r modelau mwyaf poblogaidd yn cynnwys:

- Cyfanwerthu
- Cynllun bocs / CSA
- Bwytai / lletygarwch
- Casglu eich hun

Bydd yr opsiwn a ddewiswch yn dylanwadu ar ba gynnyrch rydych chi'n ei dyfu, pwy yw eich defnyddiwr targed a sut bydd y busnes yn gweithredu.

Mae manteision ac anfanteision i bob un. Er enghraifft, mae cyfanwerthu yn ei gwneud yn ofynnol i'r raddfa a'r peiriannau gynhyrchu llawer iawn o gynnyrch, i'w werthu am werth is ond mewn symiau uwch. Mewn cyferbyniad, gall cynllun bocs fod yn llwyddiannus ar ddarn cymharol fach o dir a gyda llai o beiriannau. Fodd bynnag,

bydd angen tyfu symiau bach o amrywiaeth fawr o gynnyrch, sy'n gofyn am lawer o wybodaeth, llafur ac amser. Ydych chi'n mynd i dyfu trwy gydol y flwyddyn neu am ran o'r flwyddyn yn unig? Os ydych am wneud trwy gydol y flwyddyn, a fydd angen llafur tymhorol arnoch? Os ydych am wneud am ran o'r flwyddyn, sut byddwch yn cynnal diddordeb cwsmeriaid 'y tu allan i'r tymor'?

Gall cyflenwi bwytai fod yn llif incwm dibynadwy i fusnesau sydd â'r modd i gynhyrchu cnydau o ansawdd uchel ar raddfa resymol, ond bydd y galw yn amrywio o fwyty i fwyty, ac yn dibynnu ar leoliad daearyddol, gall fod yn her dod o hyd i gogyddion a busnesau sydd â diddordeb mewn buddsoddi mewn cynnyrch tymhorol lleol trwy gydol y flwyddyn.

Mae casglu eich hun, fel mefus, gwrd neu flodau haul yn cael tymor byr ond proffidiol, ond mae angen dealltwriaeth dda o dwristiaeth.

Llwybrau i'r Farchnad

I'r mwyafrif o arddwyr marchnad, gwerthu'n uniongyrchol i ddefnyddwyr yw'r ffordd fwyaf proffidiol o gynhyrchu incwm. Gellir gwerthu cynnyrch am bris sylweddol uwch, ac mae rhoi cynnyrch yn uniongyrchol yn nwylo'r defnyddiwr yn golygu nad oes 'rhyngfasnachwr' yn cymryd cyfran. Fodd bynnag, gall gwerthiannau uniongyrchol fod yn ddwys o ran amser a llafur. Mae angen ystyried yr amser a'r gost sy'n gysylltiedig â chasglu a phacio, danfon ac adwerthu, a marchnata a hyrwyddo.

P'un a ydych chi'n dewis gwerthu'n uniongyrchol neu gyfanwerthu, mae yna nifer o ffyrdd i werthu eich cynnyrch. Mae rhai llwybrau i'r farchnad wedi'u cynnwys uchod ond mae llawer mwy i'w hystyried:

- Marchnadoedd ffermwyr
- Manwerthwyr bwyd annibynnol
- Cynlluniau Bocs
- Amaethyddiaeth a Gefnogir gan y Gymuned (CSA)
- Siop fferm
- Siop ar-lein
- Casglu eich hun
- Cyfanwerthu e.e. manwerthwyr mwy, canolfannau bwyd,
- Bwytai / lletygarwch

Mae siopau fferm ar y safle yn adnodd gwych os yw gardd y farchnad yn caniatáu hynny. Rhaid ystyried mynediad, parcio, trin arian parod a rheoli stoc. Gall marchnadoedd ffermwyr olygu cyfnodau hir i ffwrdd o'r fferm ond maent yn ffordd wych o ymgysylltu â defnyddwyr lleol ac yn gyfle i adeiladu sylfaen gwsmeriaid gref.

Mae cyfanwerthu i fanwerthwyr bwyd yn opsiwn gwych i fusnesau sydd am gyfyngu ar yr amser a dreulir ar ddanfoniadau, ond yn dibynnu ar yr allfa, efallai y bydd angen pecynnu a labelu penodol ar gynnyrch i weddu i'r manwerthwr a'r defnyddiwr.

Os yw eich model yn seiliedig ar gynhyrchu cynllun bocs, a all cwsmeriaid gasglu'n uniongyrchol o'r fferm neu a oes angen i chi ddanfon? Efallai y bydd cynlluniau bocs a gwasanaethau danfon yn gofyn am feddalwedd arbenigol i reoli archebion ac amserlenni danfon.

Yn ddiweddar, mae Tyfu Cymru wedi cyflwyno sesiwn hyfforddi ar ystyriaethau ariannol sefydlu a rhedeg cynllun bocs. Cliciwch yma i wylio.

Os mai Amaethyddiaeth a Gefnogir gan y Gymuned yw'r model a ddewiswyd gennych, mae Tyfu Cymru yn cynnig cefnogaeth wedi'i hariannu'n llawn trwy Ffermydd a Gerddi Cymdeithasol. I drefnu sesiwn un i un, cysylltwch â tyfucymru@lantra.co.uk

Ymdrinnir â Llwybrau i'r Farchnad yn fanylach yn y weminar gyntaf yn y Rhaglen Arallgyfeirio i Arddwriaeth sydd ar gael i'w gwylio nawr ar Hwb Gwybodaeth Tyfu Cymru.

Adnabod eich cwsmer

Cyn penderfynu ar fodel busnes, mae creu proffil o'ch cwsmer allweddol yn hanfodol ac mae cynnal rhywfaint o ymchwil sylfaenol i'r farchnad yn allweddol. Ydych chi'n mynd i greu marchnad defnyddwyr ar gyfer yr hyn rydych chi am ei gynhyrchu, neu a ydych chi'n mynd i ddylunio model busnes o amgylch marchnad sy'n bodoli eisoes?

Os oes pum cynllun bocs llysiau eisoes yn eich ardal leol, a oes digon o gwsmeriaid i fodloni eich busnes? Gwiriwch a oes rhestrau aros ar gyfer cynlluniau eraill yn yr ardal, neu a oes ardal ddaearyddol wahanol i chi ei thargedu. Os ydych chi'n bwriadu cyflenwi i fwytai, a ydych chi'n gwybod a yw cogyddion lleol eisiau llawer iawn o gynnyrch sylfaenol fel moron, tatws a bresych, neu a ydyn nhw'n fwytai moethus sydd â diddordeb mewn cnydau arbenigol ac o ansawdd uchel? A oes gan eich gardd farchnad yr isadeiledd i dyfu’r cnydau hyn ac a oes digon o fwytai lleol a fyddai’n prynu gennych yn rheolaidd i ystyried y buddsoddiad ymlaen llaw?

Dewis arall yw arbenigo mewn un neu nifer fach o gnydau arbenigol e.e. wasabi, madarch, perlysiau coginiol, a chreu marchnad yn uniongyrchol o amgylch y cynnyrch hwnnw. Gallai hyn olygu targedu manwerthwyr neu fwytai penodol, neu sefydlu gwasanaeth archebu trwy'r post os nad yw'r cwsmeriaid targed yn lleol.

Marchnata

Ar ôl i chi benderfynu ar fodel busnes, llwybr i'r farchnad a phroffil defnyddiwr, y cam nesaf yw datblygu strategaeth ar gyfer denu eich prynwr wedi'i dargedu. Sut ydych chi'n dal eu sylw a sut ydych chi'n gwneud iddyn nhw brynu gennych chi?

Mae yna nifer o lwybrau i hyrwyddo busnes, rhai yn cymryd mwy o amser ac yn fwy costus nag eraill. Nid oes gan y mwyafrif o arddwyr marchnad y fantais o allu talu'n allanol am waith marchnata, felly mae angen i'r strategaeth gyd-fynd â rhedeg yr ardd farchnad o ddydd i ddydd.

Argraffu e.e. taflenni, hysbysebion mewn papurau newydd lleol - Ffordd wych o gyrraedd cynulleidfa leol ond gall dylunio ac argraffu fod yn gostus. A yw eich cynulleidfa darged yn darllen papurau newydd lleol neu a yw eu presenoldeb yn fwy ar-lein?

Cyfryngau cymdeithasol e.e. Facebook, Twitter, Instagram - Am ddim i'w ddefnyddio ac fe allwch chi dreulio cymaint o amser arno ag y dymunwch. Gall gymryd amser i gyrraedd y gynulleidfa a ddymunir. Gall hefyd weithio fel gwefan i'r rhai nad oes angen gwefan ar wahân arnyn nhw. Efallai y bydd angen hysbysebu â thâl.

Digwyddiadau e.e. marchnadoedd, digwyddiadau dros dro, gwyliau lleol - Adnodd gwych i gyrraedd llawer o bobl ond yn dibynnu ar gost stondin y digwyddiad/marchnad, a all fod yn uchel.

Sioeau masnach - Yn ddefnyddiol ar gyfer garddwyr marchnad gyda chynhyrchion gwerth ychwanegol fel siytni, jamiau, seidr ac ati.

Mae Cywain yn rhaglen dan arweiniad busnes, sy'n ymroddedig i ddatblygu busnesau micro newydd a chyfredol, a mentrau bach a chanolig, yn sector bwyd a diod Cymru.

Yn ddiweddar, fe wnaethant gyflwyno gweminar i Dyfu Cymru i gefnogi cynnyrch gan Dyfwyr o Gymru i gyrraedd marchnadoedd newydd a chreu cyfleoedd i gryfhau cysylltiadau rhwng eich busnes a'r gadwyn gyflenwi. Cliciwch yma i wylio Ei gadw'n Gymreig: Gwneud y gorau o botensial eich busnes i dyfu

Mae Tyfu Cymru yn cynnal gweminarau rheolaidd a sesiynau hyfforddi gydag InSynch i gefnogi Tyfwyr Cymru gyda marchnata a hyrwyddo. Mae'r rhain yn cynnwys:

Dylunio Logo a Brandio ar gyfer Busnes

Cael y gorau o Facebook ac Instagram

’’Mynd ach marchnata ar e-bost ir lefel nesaf gyda Mailchimp <https://www.tyfucymru.co.uk/home/knowledge-hub/webinars-videos/webinar-take-your-email-marketing-to-the-next-level-using-mailchimp/>

A yw eich cwsmeriaid yn gallu dod o hyd i chi ar Google? Dadansoddi SEO ar gyfer eich busnes

Ar gyfer sesiynau hyfforddi a gweminarau sydd ar y gweill, ewch i dudalen Gweithdai a Digwyddiadau Tyfu Cymru. Mae rhagor o adnoddau marchnata yn adran Cyfathrebu yr Hwb Gwybodaeth.

Mynediad at Dir

Mynediad at dir yw un o'r rhwystrau mwyaf i newydd-ddyfodiaid sy'n dymuno lansio busnes garddwriaeth neu i fentrau sydd eisiau ehangu. Gall gymryd cryn dipyn o amser i ddod o hyd i lain sy'n addas ar gyfer y busnes o'ch dewis.

Fel man cychwyn, mae cynllun cnwd cadarn i fynd ochr yn ochr â'ch cynllun busnes yn hanfodol o'r cychwyn cyntaf, i wybod pa fath a faint o dir y bydd ei angen arnoch chi.

Dyma rai pwyntiau i'w hystyried:

- Faint o dir sydd ei angen arnoch ar gyfer y maint sydd ei angen i dyfu i wneud y busnes yn hyfyw? A oes lle i gynyddu os yw'n llwyddiannus? A oes gormod o dir a fyddai'n cymryd llawer o amser i'w reoli?

- A yw'r lleoliad daearyddol yn addas ar gyfer y farchnad o'ch dewis? Os bydd cwsmeriaid yn dod i'r fferm, a yw'n gyfleus iddynt ei gyrraedd? A yw'r ardal yn rhoi mynediad da i'ch ardal ddanfon darged neu a fydd angen i chi ystyried amser/treuliau ychwanegol mewn milltiroedd.

- A yw'r tir yn iawn ar gyfer eich model busnes? A oes cysgod o goed/strwythurau a fyddai'n cyfyngu ar olau i dwneli polythen? A yw'r tir mewn poced rhew neu mewn twnnel gwynt?

- A oes angen mynediad at drydan arnoch chi? Os oes, a yw hyn eisoes ar y safle neu a fydd cost gosod cyflenwad?

- A oes mynediad addas at ddŵr? A yw'n dod o adnoddau naturiol neu gyflenwad dŵr o'r prif gyflenwad? A oes angen ychwanegu mesurydd ar wahân? A oes angen gosod twll turio?

- A yw'r math o bridd yn addas ar gyfer y cnydau o'ch dewis? Rydym yn argymell prawf dadansoddi pridd.

- A oes isadeiledd addas ar waith neu a fydd angen i chi brynu twneli polythen, tai gwydr, cyfleusterau storio? A fydd angen caniatâd cynllunio arnoch ar gyfer seilwaith newydd?

- A oes gan y tir fynediad addas at y diben? E.e. os ydych chi'n bwriadu sefydlu siop fferm, a oes mynediad cyhoeddus ar gael, lle i barcio?

- Os ydych chi'n prydlesu, pa gontract fydd gennych chi gyda'r tirfeddiannwr? Pa ffi ydych chi'n cytuno arni? Beth sydd wedi'i gynnwys a beth yw eich hawliau?

Mae llawer o'r pwyntiau hyn yn cael eu trafod yn fanylach yn ein gweminar Arallgyfeirio i Arddwriaeth: Ystyriaethau ar gyfer prydlesu tir a chreu contractau gyda pherchnogion tir.

Cyllid – Costau cychwynnol

Gall tyfu dwys ar raddfa fach ofyn am fuddsoddiad sylweddol ymlaen llaw, yn enwedig os yw'r gwaith yn cynnwys cnydio amddiffynnol fel twneli polythen, tai gwydr neu os oes angen peiriannau trwm ar y fenter. Mae'r costau i'w hystyried yn cynnwys:

- Isadeiledd - twneli polythen, tai gwydr, cyfleusterau storio, storfa oer, siediau pacio
- Peiriannau - tractor, peiriant palu/oged pŵer/llwythwyr, offer chwynnu
- Offer - rhawiau, ffyrc, chwynwyr dwylo
- Cyfarpar lluosogi - hambyrddau, potiau, meinciau wedi'u cynhesu
- Hadau, compost, planhigion ifanc, tomwellt
- Dyfrhau
- Deunyddiau - cnu, Enviromesh, Mypex
- Rhent
- Costau staff cychwynnol
- Deunyddiau marchnata
- Cyfleustodau e.e. dŵr, trydan

Mae yna ffyrdd i leihau costau ymlaen llaw. Er enghraifft, os ydych chi'n rhagweld gofynion offer neu beiriannau mawr, ceisiwch adeiladu perthynas â ffermwyr a chontractwyr lleol a allai fenthyca peiriannau am yr amser cyfyngedig y byddwch eu hangen. Ond peidiwch ag anghofio, wrth dyfu yn dymhorol, mae pawb yn gofyn am

ddefnyddio'r un peiriannau ar yr un pryd! Mae dod o hyd i dir gyda'r isadeiledd presennol yn her ond yn bendant yn bosibl. Hefyd gall prynu ail law yn hytrach na'n newydd ostwng eich costau deunydd yn sylweddol.

Mae Tyfu Cymru yn cyflwyno sesiynau hyfforddi a gweminarau ariannol yn rheolaidd gan ganiatáu i arbenigwyr y diwydiant rannu gwybodaeth ac arfer gorau gyda thyfwyr Cymru. Mae'r canlynol yn enghreifftiau o'r hyn sydd ar gael ar hyn o bryd ar yr Hwb Gwybodaeth:

Gweminar: Sut i feistroli Taenlenni Ariannol gan ddefnyddio Microsoft Excel

Rhaglen Datblygu Proffesiynol Garddwriaeth: Rheoli Llif Arian

Pecyn cymorth: Rheoli argyfwng ariannol ar gyfer busnesau garddwriaeth

Ardystio

Os ydych chi'n dewis dull gweithredu cynaliadwy fel rhan o'ch model busnes, gallai ardystiad organig neu biodynamig fod yn ystyriaeth. Daw ardystiad ar gost ond mae'n dangos i'ch cwsmeriaid a'ch cyflenwyr eich bod yn gweithio i safon gydnabyddedig. Oherwydd y gost uwch o gynhyrchu bwyd i'r safonau hyn, gellir adwerthu cynnyrch organig am bremiwm uwch. Cymerwch gip ar Brisiau Cynnyrch Garddwriaeth y Gymdeithas Bridd am eu dadansoddiad bob pythefnos o brisiau cyfanwerthu a manwerthu.

Y sefydliad mwyaf a hynaf, sy'n ardystio dros 70% o fwyd organig y DU, yw'r Gymdeithas Bridd, ac yna'r Ffermwyr a Thyfwyr Organig sydd ar hyn o bryd yn ardystio 50% o dir organig y DU.

Mae yna sawl corff ardystio rhanbarthol a llai yn y DU hefyd, yn cynnwys Cynllun Organig Cymru / Quality Welsh Food Certification, Ffederasiwn Bwyd Organig, Organic Trust Limited a'r Irish Organic Association.

I ddysgu mwy am ardystiad organig a sut i roi cychwyn arni, cliciwch yma.

Sicrwydd ansawdd

P'un a yw ardystiad organig yn iawn i'ch busnes ai peidio, mae yna nifer o safonau adnabyddadwy eraill a allai fod o ddiddordeb i'ch defnyddiwr neu a allai fod yn angenrheidiol i'ch busnes werthu'n gyfreithiol i'r farchnad o'ch dewis e.e. archfarchnadoedd. Dyma rai enghreifftiau:

Mae’r **Tractor Coch** yn gynllun sengl a dderbynnir gan bob prynwr mawr, sy'n arbenigo mewn safonau ar gyfer Cynnyrch Ffres, Cig Eidion ac Oen, Moch a Dofednod a Chnydau

Mae **SALSA** yn gynllun ardystio diogelwch bwyd wedi'i dargedu at gynhyrchwyr a chyflenwyr bwyd llai i sicrhau arferion bwyd diogel a chyfreithiol

Mae **BRCGS** wedi datblygu safonau cydnabyddedig yn y diwydiant mewn ystod eang o feysydd gan gynnwys Diogelwch Bwyd, Deunyddiau Pecynnu, Storio a Dosbarthu, Cynhyrchion Defnyddwyr, Masnach Foesegol a Chyrchu Cyfrifol, Safon Fyd-eang yn Seiliedig ar Blanhigion a Rhaglen Ardystio Heb Glwten

GLOBALG.A.P yw'r ardystiad diogelwch bwyd sector preifat a dderbynnir fwyaf eang dros y byd, gyda 700 o gynhyrchion ardystiedig a dros 200,000 o gynhyrchwyr ardystiedig mewn mwy na 135 o wledydd

Mae Tyfu Cymru yn gweithio gyda'r arbenigwr Sicrwydd Ansawdd Malcom Laidlaw o ML3 Technical i ddarparu'r hyfforddiant mwyaf diweddar ar Sicrwydd Ansawdd. Mae nifer o daflenni ffeithiau a gweminarau ar gael ar Hwb Gwybodaeth Tyfu Cymru ar hyn o bryd:

Erthygl: Beth yw ardystiad ac achrediad?

Gweminar: Cyflwynaid i safonau amaethyddol ar gyfer cynhyrchiant garddwriaeth masnacho

Taflen ffeithiau: Diogelwch Bwyd: Beth yw’r risgiau a ddaw o fwyd?

Os byddai eich busnes yn elwa o sesiwn cymorth a chyngor un i un gyda ML3 Technical neu os hoffech ragor o wybodaeth am safonau ac ardystio, cysylltwch â tyfucymru@lantra.co.uk

Cymorth Busnes

Mae Tyfu Cymru yn darparu hyfforddiant a chefnogaeth wedi'i hariannu'n llawn ar gyfer tyfwyr masnachol a busnesau garddwriaeth yng Nghymru. I fod yn gymwys i gael cymorth rhaid i chi fod yn fusnes garddwriaeth masnachol cofrestredig (neu ar fin cael eich cofrestru) ac wedi'i leoli yng Nghymru. Gallwn gefnogi newydd-ddyfodiaid a busnesau newydd ar yr amod bod gennych gynllun busnes 2 - 3 blynedd gadarn a'ch bod mewn cyfnod lle mae'r fenter yn agos at lansio.

Beth allwn ni ei gynnig?

Mae Tyfu Cymru yn cyrchu arbenigwyr diwydiant i ddarparu gweithdai a hyfforddiant wedi'u cynllunio'n benodol o amgylch anghenion y tyfwr. Mae rhai enghreifftiau o'r

meysydd yr ydym yn eu cynnwys ar hyn o bryd yn cynnwys datblygu busnes, hyfforddiant cydymffurfio (gan gynnwys cymorth cyntaf, trin â llaw ac iechyd a diogelwch), rheolaeth ariannol, marchnata digidol (gan gynnwys gwefannau adeiladu, cyfryngau cymdeithasol a marchnata ar e-bost), seiberddiogelwch, achredu tyfwyr.

Rydym hefyd yn hwyluso hyfforddiant garddwriaethol technegol gyda thyfwyr arbenigol a gweithwyr proffesiynol yn y diwydiant. Mae ein hyfforddiant diweddaraf wedi ymdrin â phynciau fel tyfu cnydau ar gyfer hadau, iechyd pridd i dyfwyr masnachol, compostio, cael pridd nad oes angen ei drin a rheoli plâu yn integredig. Ewch i'n tudalen Gweithdai a Digwyddiadau i gael manylion am ddigwyddiadau a rhaglenni hyfforddi sydd ar y gweill

Rydym yn gweithio ochr yn ochr â'n darparwyr hyfforddiant arbenigol i greu pecynnau cymorth ac adnoddau sy'n hygyrch i chi ar Hwb Gwybodaeth Tyfu Cymru. Dyma hefyd lle gallwch ddod o hyd i recordiadau o weminarau o ddigwyddiadau'r gorffennol.

Ar hyn o bryd mae gennym wyth rhwydwaith arbenigol i dyfwyr sydd eisiau cefnogaeth mewn meysydd garddwriaethol penodol. Rheolir y rhain gan arbenigwyr yn y diwydiant ac maent yn cynnwys gwrd a phwmpen, ffrwythau pen coed, ffrwythau meddal, llysiau, hadau, addurnol, coed Nadolig a blodau Cymreig. Mae pob rhwydwaith yn addasu i ofynion ei aelodau ac yn defnyddio llwyfannau fel Whatsapp a Facebook ar gyfer cyfnewid gwybodaeth arbenigol a chymheiriaid i gymheiriaid.

Mae gennym arbenigwyr a chynghorwyr wrth law i ddarparu cyngor a chefnogaeth un i un wedi'i theilwra'n benodol ar gyfer busnesau. Gallai hyn fod yn unrhyw beth o gefnogaeth i sefydlu siop ar-lein, i geisio arallgyfeirio i gynhyrchu ffrwythau meddal. Gellir darparu cefnogaeth ar-lein, dros y ffôn neu'n bersonol yn dibynnu ar yr angen.

Os oes gennych ddiddordeb mewn hyfforddiant a chefnogaeth, cwblhewch Adolygiad Busnes Tyfu Cymru. Ni ddylai hyn gymryd mwy na 15 munud.

Adnoddau cymorth busnes eraill

Mae Busnes Cymru yn rhoi cymorth busnes ac ariannol i fusnesau newydd a chyfredol yng Nghymru. Mae ganddynt becyn cymorth cynhwysfawr i helpu gyda datblygu cynlluniau busnes, dod o hyd i gyllid, rhwydweithio a mwy. Ewch i'w gwefan am ragor o wybodaeth, neu cysylltwch â'u llinell cymorth busnes ar 0300 060 3000

Mae Cyswllt Ffermio yn rhoi cymorth â chymhorthdal neu wedi'i ariannu i fusnesau amaethyddol yng Nghymru, sy'n cynnwys rhaglenni mentora, gweminarau, hyfforddiant ymarferol a datblygu sgiliau. Ewch i wefan Cyswllt Ffermio am y wybodaeth ddiweddaraf ac adnoddau.

Dolenni defnyddiol

Ffermydd a Gerddi Cymdeithasol - Elusen ledled y DU sy'n cefnogi cymunedau i ffermio, garddio a thyfu gyda'i gilydd

Cynghrair Tyfwyr Organig - Rhwydwaith o dyfwyr, ffermwyr a garddwriaethwyr sy'n darparu cefnogaeth cymheiriaid i gymheiriaid sy'n cael ei redeg gan dyfwyr ar gyfer tyfwyr

Rhwydwaith CSA - Sefydliad aelodaeth sy'n gweithio'n llwyr i hyrwyddo CSA - amaethyddiaeth a gefnogir gan y gymuned - ledled y DU

Y Gymdeithas Bridd - Corff ardystio organig mwyaf y DU ac elusen yn y DU sy'n gweithio ar draws sbectrwm iechyd pobl, yr amgylchedd a lles anifeiliaid

Cynghrair Gweithwyr y Tir - Undeb o ffermwyr, tyfwyr, coedwigwyr a gweithwyr ar y tir sy'n darparu hyfforddiant a chefnogaeth i dyfwyr a ffermwyr ar raddfa fach yn y DU

Ffermwyr a Thyfwyr Organig - Cwmni Buddiannau Cymunedol gyda mwy na deugain mlynedd o brofiad yn y sector organig, yn darparu cefnogaeth ac arweiniad i'r diwydiant

Lantra - Un o'r prif gyrff dyfarnu ar gyfer diwydiannau tir yn y DU a Gweriniaeth Iwerddon, sy'n datblygu cyrsiau hyfforddi o safon a chymwysterau a gydnabyddir yn genedlaethol, a ddarperir trwy rwydwaith cenedlaethol o Bartneriaid Darparu hyfforddiant.

Am ragor o wybodaeth am y gefnogaeth y gall Tyfu Cymru ei chynnig, cysylltwch â tyfucymru@lantra.co.uk